

Publicación El Economista General, 24
Soporte Prensa Escrita
Circulación 14 332
Difusión 9761
Audiencia 66 000

Fecha
País
V. Comunicación
Tamaño
V.Publicitario

53 596 EUR (55,724 USD) 822,31 cm² (76,8%) 10 908 EUR (11 341 USD)

23/11/2024

España





El 70% de los usuarios de espacios de trabajo flexible ya son grandes empresas

Los 'coworking' se consolidan como elemento fundamental para fomentar las relaciones profesionales

Lorena Torío MADRID

Los espacios de trabajo flexible (también conocidos como coworking) atraviesan una etapa de expansión en el mercado español. Los recientes cambios sociales y laborales han potenciado este modelo de negocio que ha revolucionado la forma en la que profesionales y empresas conciben y hacen uso de los lugares de trabajo.

Lo que comenzó siendo una solución para startups y autónomos se ha convertido en un fenómeno empresarial que ofrece entornos de trabajo adaptables, digitalizados, tecnológicos y sostenibles, y que ahora están dinamizados mayoritariamente por las grandes empresas.

"Actualmente, el 70% de los usuarios de este tipo de espacios son grandes corporaciones. Además, ahora se está abriendo camino el modelo space as a service, que es lo que hemos hecho en PATIO Campus, el hub de innovación y sostenibilidad de Madrid. Se trata de diseñar un espacio totalmente a medida con todos los servicios incluidos en el precio", explicó Fernando Ramírez, director general de LOOM, durante el Observatorio Los espacios flexibles como elemento innovador en el mundo empresarial, organizado por elEconomista.es, en colaboración con LOOM, la división de oficinas flexibles de MER-LIN Properties.

Precisamente, para el responsable de LOOM, una de las grandes ventajas que ofrecen los coworking es la capacidad de adaptarse a las necesidades de grandes y pequeñas empresas, que delegan el diseño de los espacios, la gestión de los mismos y la prestación de los servicios en empresas especializadas. "Acompañamos a las compañías en Los nuevos entornos de trabajo son adaptables, tecnológicos y sostenibles

todo su ciclo de vida", destacó Ramírez. La flexibilidad de los contratos es otro de los grandes atractivos de este modelo de negocio: los contratos pueden ser de días, meses o años. En el caso de LOOM, la estancia media de los usuarios es de dos años y dos meses.

'Networking' y bienestar

El diseño de los espacios de trabajo flexible está orientado a fomentar la interacción y el intercambio de ideas entre profesionales, dando lugar a que nazcan colaboraciones estratégicas entre empresas. "Son espacios donde los profesionales se encuentran, y las ideas fluyen", explicó Borja Marinas, CEO de PATIO Campus, en el foro.

Además de salas de reuniones y despachos, estas oficinas cuentan con áreas comunes, zonas de descanso o espacios al aire libre que facilitan el networking. Todo ello, en edificios que destacan por su funcionalidad, el uso de la tecnología, las sostenibilidad y los diseños, que también potencian el bienestar de los usuarios.

A pesar de la expansión del mercado, este sector todavía se encuentra en una etapa de crecimiento incipiente en España, "en su infancia", dijo Ramírez.

Actualmente, la ciudad española con más penetración es Barcelona, con el 3%, mientras que Madrid se sitúa en el 2%, por debajo de mercados como Londres o París, con el 10% y 8%, respectiva-

Con la vista puesta a en el futuro, Cristina Castelao, Senior Workplace Manager para Europa de la empresa tecnológica Onetrust, dibuja un escenario en el que la combinación del trabajo híbrido y los espacios de coworking puedan tener un impacto urbano que llegue a descongestionar las grandes ciudades.

"Si nos imaginamos que las empresas colaboran con espacios de coworking para tener diferentes localizaciones flexibles, quizás se podría conseguir una descongestión de los núcleos de oficinas en las ciudades, que se incremente la mezcla de usos de forma distribuida por la ciudad, que se reduzca el tráfico y que incluso baje el precio de la vivienda, pero me temo que esto es un ejercicio más teórico que práctico", afirmó la experta.



Publicación Soporte Circulación

Difusión Audiencia

9761 66 000

El Economista General, 25 Prensa Escrita 14 332

Fecha País V. Comunicación Tamaño V Publicitario

España 53 596 EUR (55,724 USD) 816,86 cm² (76,3%)

23/11/2024

10 857 EUR (11 288 USD)

"Los usuarios están felices en LOOM porque los cuidamos con una asistencia personalizada"

LOOM se ha convertido en uno de los principales operadores de espa-cios de trabajo flexible de España. Cuenta con 15 centros ubicados en s mejores localizaciones de Madrid y Barcelona, que suman un total de 40.000 metros cuadrados.

La división de espacios flexibles de MERLIN Properties está actualmente inmersa en un ambicioso plan de expansión que incluye la inminente apertura del coworking más grande del país: LOOM Azca.

Está situado en la zona de Nuevos Ministerios de la capital, y dis-pone de una superficie cercana a los 9.000 metros cuadrados distribuidos en tres plantas. El edificio es tecnológicamente el más avanzado del mercado, cumple con los estándares ESG (Environmental. Social and Governance) más estrictos y tiene una huella de carbono mínima. Asimismo, es la sede ele gida por PATIO Campus, el *hub* de innovación y sostenibilidad de Madrid, para abrir su espacio físico en

Además de este ambicioso proecto, los planes más inmediatos de LOOM pasan por inaugurar un nuevo espacio en Campo de las Naciones y otro en la popular zona de Callao, también en Madrid. Este último coworking, con el que quieren abrirse a nuevos públicos, estará ubicado en un emblemático



Fernando Ramírez Director general de LOOM

Por el momento, y con la vista puesta en las próximas aperturas. la firma está centrada en "asentar" su expansión. "Este ha sido nuestro año de mayor crecimiento", destacó el director general de la com-

La flexibilidad y la personalización de los espacios son los ejes vertebradores del negocio de LOOM, que a través de su servicio space as a service diseña oficinas a medida, para lo que cuenta con un equipo de arquitectos, interioristas v decoradores.

Precisamente, cada vez son más las grandes empresas internacionales de distintos sectores que apuestan por el modelo de LOOM ara crear sus espacios de trabajo personalizados, innovadores, adaptados a cada necesidad y respetuo-sos con el medioambiente. Es el caso de la farmacéutica Sanofi o de la tecnológica Microsoft. "Nosotros nos dedicamos al cuidado

del espacio. Por un lado, ofrecemos un servicio similar al hotelero. De hecho, tenemos personal entrena-do con técnicas de dicho sector. Por otro lado, contamos con departa-mentos dedicados exclusivamente a actividades y promoción".

Asimismo, según explicó el director general de LOOM, la compañía organiza entre 80 y 90 actividades al año en todos sus centros que "se ponen al servicio de la comunidad" que están orientadas al bienestar de los usuarios. Hay actividades lúdicas y deportivas como clases de yoga, pero también encuentros más 'sesudas" como ponencias, talleres o conferencias de diferentes temá-

"Los usuarios están felices en los espacios de trabajo de LOOM porque los cuidamos con una asisten-cia personalizada", dijo el director general de la división de espacios flexibles de la socimi MERLIN Pro-

"PATIO Campus es un espacio pensado para que todos los días ocurran cosas interesantes"

"PATIO es un espacio pensado para que todos los días ocurran cosas interesantes. Somos el agregador de un ecosistema donde se comparten ideas, conocimientos y la co-creación; todo ello para que la innovación ocurra". Con esas pala-bras, Borja Marinas, CEO de PATIO Campus, definió la esencia del hub de innovación y sostenibilidad que abrió sus puertas hace algo más de un mes en el edificio Ruiz Picasso 11, ubicado en pleno corazón del distrito financiero de Azca (Madrid).

Se trata de una asociación priva-da sin ánimo de lucro fundada por ocho grandes corporaciones, todas ellas lideres en sus sectores: BMW

Group España, Moeve (antes Cepsa), Iberia, Inditex, L'Oréal Groupe, Mahou San Miguel, MERLIN Properties y Pascual; y respaldada desde su concepción por la Co-munidad de Madrid como socio patrocinador. "No existe una ini-ciativa igual en España", destacó

PATIO Campus nació con la vocación de ser el punto de encuen-tro de referencia de *startups*, inversores, corporaciones, instituciones públicas o privadas donde fomentar el desarrollo de proyectos cola-borativos que generen un impacto positivo en el país. "Les damos to-das las herramientas para que pue-



Borja Marinas CEO de PATIO Campus

dan crecer como compañías, tam-bién espacios compartidos y salas de formación polivalentes para ge-nerar talento", detalló Marinas. "Oueremos centralizar el conocimiento", dijo el directivo.

En cuanto al espacio físico, PA TIO Campus ocupa más de 1.800 metros cuadrados y dispone de 206 puestos de trabajo, además de un espacio de *branding/showroom* para las corporaciones fundadoras, salas de reuniones y un ágora para

El responsable de su diseño y concepto es LOOM, la división de espacios flexibles de MERLIN Properties, que a su vez asume la ges tión del mismo. "Ellos tienen toda la experiencia y nos facilitan nues tro trabajo", destacó el responsable de la asociación. PATIO Campus también ofrece programas diseñados para fomentar el pensamiento disruptivo y la experimentación. En concreto ofrece talleres seminarios y mentorías para equipar a sus miembros con herramientas prácticas y conocimientos relevantes.

La conexión y el networking son elementos "fundamentales" en el hub. De hecho, Marinas recordó durante el encuentro que lo que más valoran las startups de este ecosistema dinámico es la accesibilidad que tienen a las grandes corporaciones. "El diseño de PATIO favorece el diálogo entre las compañías, para que todos pueden compartir sus experiencias, hablar sobre cómo abordan los restos, y enseñarse unos a otros", explicó el directivo. Durante los últimos meses, se han

sumado a PATIO Campus partners como la Universidad CEU San Pablo, Kfund, Social Nest, Cococo Ventures, Modulor Ventures, Leemons, Aunara, o Universidad Católica de Murcia (UCAM), entre otras com-

"Necesitamos espacios que favorezcan el encuentro y el intercambio de información"

En un mundo laboral en constante evolución, los espacios de trabajo flexible se han consolidado como centros neurálgicos para el desarro-llo profesional, el intercambio de información y también la expansión de los negocios.

"Hace unos años, plantearse la implantación en un coworking sonaba a locura, pero ahora es directamente una de las opciones que ponen sobre la mesa a la hora de de-cidir una expansión geográfica o un cambio de sede en organizaciones, especialmente en el sector de la tec nología, donde el cambio es tan rápido", señaló Cristina Castelao, Se-nior Workplace Manager para Europa de Onetrust, empresa para la cual LOOM ha diseñado una oficina a medida.

Castelao hizo hincapié en que los espacios de trabajo flexible deben ser puntos de atracción para que los empleados acudan a la oficina. "Tenemos que ofrecer un en-torno y unos servicios que mejoren la experiencia que tienen nues tros compañeros al trabajar desde casa. Hay que fomentar el encuentro, la creación de relaciones, el intercambio de información, y todo aquello que apoye el desarrollo per-sonal y profesional de los usuarios de los espacios", señaló durante el encuentro.



Cristina Castelao Senior Workplace Manager para

Precisamente, y a diferencia de las oficinas tradicionales, los espacios de trabajo flexible promueven un ambiente menos jerárquico y más horizontal; y también cuentan con entornos compartidos en los que se organizan eventos, charlas o jornadas de *networking*, lo que refuerza el aprendizaje continuo. 'Hay otras actividades que podemos organizar en nuestros espa-cios, como desayunos, comidas especiales o reuniones por departa-

mentos, y todo suma". La flexibilidad es otra de las grandes ventajas que ofrecen los coworking. Flexibilidad entendida desde varias vertientes: espacios, formatos y tiempos de contratación. Este último aspecto es especialmente relevante para Castelao, ya que los operadores ofrecen contratos que se adaptan a las necesidades de cada empresa: algunos pueden du-rar días y otros años. "Los provee-

dores hacen posible que yo pueda trasladar a mi organización el hecho de que tener un *partner* nos ayu-da a crecer, reducir o adaptar los espacios en consonancia con las decisiones de la compañía. Las organizaciones enfrentamos cambios constantes que exigen adaptabilidad. V en este contexto, valoramos mucho la capacidad que tienen las empresas de coworking de ofrecer contratos flexibles que se adaptan a nuestras dinámicas", dijo.

Respecto a la adaptabilidad, la directiva también lo considera clave para cubrir las necesidades de cada empresa, "Necesitamos que el espafavorezca nuestro cambio. Que podamos acometerlo a través de tras-ladar la ubicación de mobiliario o intervenciones simples que no requieran grandes inversiones. Necesita-mos un espacio flexible", concluyó la responsable de Real Estate y Workplace para Europa de OneTrust.