

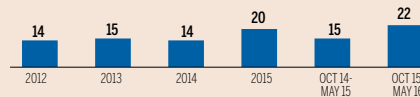
Oleada de proteccionismo en el comercio internacional

La OMC advierte del "grave" aumento de barreras a la libertad de comercio. **P2 y 18**

Los intercambios comerciales a nivel global se estancan en 2016 **P19**

LAS MEDIDAS PROTECCIONISTAS, EN MÁXIMOS

Número de medidas que restringen el comercio, calculadas en media mensual, en los países de la Organización Mundial del Comercio.



ECONOMÍA / POLÍTICA

Las barreras al libre comercio se

RÉCORD DE MEDIDAS CONTRA LA LIBERTAD COMERCIAL, SEGÚN LA OMC/ Durante los últimos siete meses, los miembros de la OMC por sólo 132 normas para facilitar los intercambios. Se trata de la peor cifra desde que comenzaron los recuentos, en 2009. La

P. Cereza / C. González. Madrid
El aumento de las medidas de protección comercial entre los países desarrollados y emergentes, como respuesta a la ralentización económica global y a la falta de empleo en el mercado local, no está pasando desapercibido. La Organización Mundial del Comercio (OMC) da la voz de alerta: el aumento del proteccionismo entre los miembros del grupo es "alarmante". El director general de la OMC, Roberto Azevêdo, señaló ayer en un comunicado que en los últimos meses se ha producido un "alarmante aumento en la tasa de introducción de medidas restrictivas" al comercio, algo que "es lo último que necesita la economía global" en un momento en el que ya está suficientemente débil.

En concreto, el último informe estadístico de la Organización muestra que entre mediados de octubre y mediados de mayo entraron en vigor 154 normas proteccionistas entre los países que forman parte de la OMC. Esto es, una media de 22 cada mes, lo que supone la cifra más elevada desde 2011 y un fuerte aumento respecto a las 15 medidas proteccionistas introduci-

La restricción al comercio es "lo último que necesita la economía global", con un avance débil

Actualmente se aprueban 22 normas proteccionistas al mes, frente a las 15 de hace un año

das cada mes en el mismo periodo de 2015. Sin embargo, cuando se tiene en cuenta el balance neto (entre las medidas restrictivas y las liberalizadoras), el resultado es todavía peor, ya que en este periodo apenas se introdujeron 132 normas para quitar obstáculos al comercio de bienes y servicios (o, lo que es lo mismo, 19 cada mes). Por eso, el balance neto es el peor desde que se comienzan a recoger datos, en 2009.

"En la situación actual, un aumento en las restricciones al comercio es la última cosa que necesita la economía global. Este incremento podría tener un efecto de enfriamiento añadido sobre los flu-

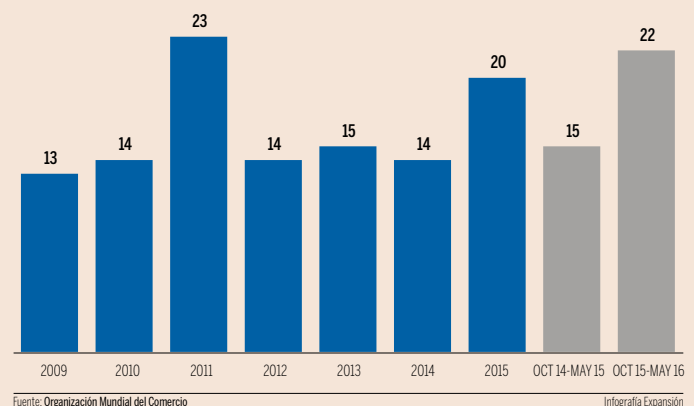
jos comerciales, con daños colaterales al crecimiento económico y a la creación de empleo", señaló Azevêdo. El director general de la OMC se refería a la ralentización global, que afecta a la actividad económica y también al comercio. De hecho, la Organización también ha rebajado sus perspectivas sobre el crecimiento de las transacciones internacionales (ver información en la página derecha).

"Esperamos que esto no sea un indicador de lo que está por venir", añadió Azevêdo, resaltando que "claramente es necesaria una acción" para cambiar el rumbo. Sin embargo, las estadísticas no avalan esta posibilidad ya que, como el propio director general señaló, desde octubre de 2008 (cuando la OMC comienza su recopilación), han entrado en vigor 2.835 medidas proteccionistas en los países miembros, de las cuales sólo se han eliminado 708. Es decir, tres cuartas partes siguen vigentes y el stock de normas contra la libertad comercial crece a pasos agigantados, avanzando un 11% desde finales de 2015.

Y esto, a pesar de que durante los últimos años ha habido un cierto interés para

LAS MEDIDAS PROTECCIONISTAS, EN MÁXIMOS

Número de medidas que restringen el comercio introducidas cada mes en los países de la Organización Mundial del Comercio.



impulsar tratados comerciales multilaterales, tales como el Acuerdo Transpacífico entre Estados Unidos y los países asiáticos (TPP, por sus siglas en inglés), el Tratado Transatlántico para el Comercio y la Inversión entre EEUU y la Unión Europea (TTIP) o el Acuerdo sobre el Comercio de Servicios (TiSA), también entre EEUU y la

UE. Sin embargo, estos pactos tardan mucho en concretarse (el TTIP tiene su germen en grupos de trabajo creados en 1995 y hay muchas dudas de que llegue a aprobarse), mientras que las medidas proteccionistas se toman mucho más rápido, como fue el caso del bloqueo comercial por parte de Rusia a las importaciones de la mayor parte

de los alimentos y ciertos bienes industriales de la UE y EEUU, entre otros países, que se tomó prácticamente de la noche a la mañana.

'Antidumping'
Además, la OMC concreta que las políticas proteccionistas más extendidas son las medidas *antidumping*, que tienen como objeto defender



Trump amenaza con sacar a Estados Unidos de la OMC si sale elegido

El candidato republicano a la presidencia de EEUU, Donald Trump, aseguró anteayer en una entrevista en la cadena de televisión americana 'NBC' que no tendrá reparo en sacar a su país de la OMC si trata de frenar su plan de imponer impuestos a las compañías estadounidenses que quieran instalarse en el extranjero "sólo para aminorar sus propios costes". Asimismo, el magnate norteamericano defendió su argumento alegando que "si lo que pretenden es despedir a toda su gente, trasladar su planta de producción a México y construir aparatos de aire acondicionado para luego venderlos en nuestro país, tendrán que pagar un impuesto". Trump calificó a la OMC como "un desastre", declarando que, si en noviembre se hace con el mandato de la Casa Blanca, preferirá abandonar a los 163 países miembros antes que retirar esta medida. El líder republicano también se mostró muy crítico con la OTAN, advirtiendo de que obligará a los países miembros a "pagar la parte justa que les corresponde" y calificándola de "obsoleta" para hacer frente al terrorismo yihadista.



Peligran las relaciones comerciales de Reino Unido tras el Brexit

El resultado del Brexit creó dos bandos dentro de la Unión Europea: el encabezado por Francia e Italia, que quiere establecer medidas para una separación "total e inmediata" de Londres; y el de Alemania y Holanda, que entienden que castigar al Reino Unido acarrearía un castigo para el resto de países de la Unión. Así, se podrían establecer tres tipos de relaciones comerciales entre Reino Unido y la UE. En primer lugar, seguir el modelo de Noruega, que pertenece al Espacio Económico Europeo pero no al político, permitiéndole así comerciar libremente con el resto de socios comunitarios. En segundo lugar, el modelo suizo, un ejemplo poco probable debido a que el sector de los servicios, que suma un 80% de la economía británica, es el más restringido. Por último, está el modelo canadiense, la alternativa que más libertad ofrece a los británicos -saldría de la UE, restauraría las aduanas y negociaría desde cero- pero que le supondría un enorme coste a corto plazo. Reino Unido, sin embargo, no podrá comenzar a establecer las bases de su nueva política comercial hasta abandonar, definitivamente, la UE.



Lucha de barreras 'antidumping' con el gigante asiático

El Ministerio de Comercio chino impuso este fin de semana tasas 'antidumping' sobre las importaciones de acero eléctrico o para transformadores procedentes de la Unión Europea, Japón y Corea del Sur. Las nuevas tasas van desde un 37,3 % hasta un 46,3 % y se mantendrán durante cinco años. Además, tienen un componente perverso, ya que se toman en represalia las medidas, también 'antidumping' que la UE y otros países habían introducido previamente. A lo largo de los últimos años, Bruselas había estado dando luz verde a este tipo de sanciones comerciales, como una vía para dificultar la penetración de distintos productos (sobre todo, el acero) en la UE. Este tipo de medidas tratan de compensar la competencia desleal por parte de China ya que, en opinión del sector, la industria del gigante asiático toma préstamos para mantener su producción y posteriormente, no se ve obligada a devolverlos, ya que forman parte del entramado empresarial público o están muy ligados a él. Por esta razón, entre otras, Bruselas se niega a otorgar a China el estado de economía de libre mercado.

disparan

introdujeron 154 medidas proteccionistas, mayoría son investigaciones 'antidumping'.

Los impuestos y los aranceles copan dos terceras partes de las restricciones a las importaciones

Los principales sectores afectados son el hierro, el acero y la maquinaria mecánica y eléctrica

a los productores locales frente a los extranjeros, a los que se acusa de tirar los costes para inundar el resto de mercados. En concreto, de todas las políticas para obtaculizar el comercio tomadas en los últimos siete meses, tres cuartas partes corresponden a las importaciones, el 15,6% afectan a las exportaciones y el resto, a los flujos comerciales en ambos sentidos.

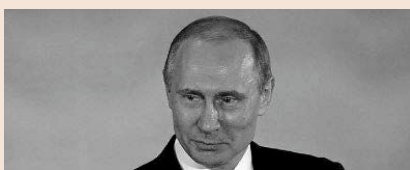
De las medidas frente a las importaciones, dos terceras partes son aranceles y otros impuestos, mientras que el 21,56% corresponde a procedimientos aduaneros y el 8,6%, a restricciones sobre la cantidad de productos que se pueden importar. Por tipos de

medida, el 74,6% son medidas *antidumping*, el 11% aranceles a los productos importados y el 14,4%, aranceles compensatorios, que cargan un sobre coste a las importaciones para contrarrestar los subsidios que reciben en su país los productores de estos bienes.

Por otra parte, de las medidas frente a la exportaciones, el 54,4% aparece catalogada como "otras medidas", el 29,2% se corresponde con topes a la cantidad de productos vendidos al exterior y el 16,6% restante, con derechos de exportación, esto es, una cifra que las empresas pagan al Gobierno a cambio de una autorización para poder vender sus productos en el exterior.

Por otra parte, la OMC también señala que "los principales sectores afectados fueron los de hierro y acero, maquinaria y aparatos mecánicos y máquinas, aparatos y material eléctrico, que representaron el 0,5% de las importaciones mundiales de mercancías". Esto supone cerca de 81.700 millones de euros, de acuerdo con los cálculos de la Organización Mundial del Comercio.

Editorial / Página 2



La guerra de sanciones comerciales con Rusia no cesa

Hace dos años, la mayor parte de los países desarrollados se embarcaron en una guerra de sanciones comerciales con Rusia, como respuesta a la anexión de Crimea. Y estas restricciones no sólo están lejos de diluirse sino que además, se recrudecen, conforme aumenta el acercamiento entre Ucrania y la UE. Así, en diciembre del año pasado, Moscú decidió cerrar su mercado a los alimentos ucranianos, como respuesta al acuerdo de libre comercio entre Kiev y Bruselas. Además, Rusia ya había bloqueado en 2014 la importación de frutas, verduras, lácteos, carne y pescados de la UE, EEUU, Canadá, Australia y Noruega, una prohibición que luego extendió a determinados bienes industriales. La UE previamente había impuesto sanciones financieras al país, así como bloqueado la exportación de equipos para la prospección y producción de petróleo, gas y recursos minerales. Además, perece que estas sanciones pueden prolongarse indefinidamente ya que Estados Unidos ya ha señalado que, para levantarlas, Rusia tendría que devolver Crimea a Ucrania, algo que Moscú ha rechazado de forma reiterada.