

negocios

DOMINGO 18 DE SEPTIEMBRE DE 2016. NÚMERO 1608



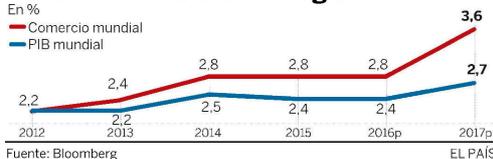
EL PACTO COMERCIAL ENTRE LA UE Y EE UU HACE AGUAS

El 'Brexit' se convierte en un formidable obstáculo en la ya difícil negociación entre las dos potencias para ampliar la liberalización de los intercambios de bienes y servicios

| Lo que quiere Europa |

» Acceso a licitaciones públicas. La negociación entre la UE y EE UU está salvada en lo que respecta a aranceles, pero uno de los escollos más importantes está en la pretensión del Viejo Continente de acceder a licitaciones públicas norteamericanas por valor de 320.000 millones de dólares, una puerta que Washington se resiste a abrir.

Evolución de la economía global



| Comercio mundial |

16,2

» billones de dólares en 2015. Es lo que sumaron las transacciones de mercancías entre los miembros de la Organización Mundial del Comercio.

UN ACUERDO COMERCIAL HACIA UNA VÍA MUERTA

El 'Brexit', el extendido rechazo social en Europa, el cambio de presidencia en EE UU y la oposición de varias potencias de la zona euro hacen casi imposible completar las negociaciones del TTIP para finales de este año

ALICIA GONZÁLEZ

Si algo caracteriza al protagonista de *El Renacido*—la película con la que Alejandro González Iñárritu ganó en febrero el Oscar al mejor director—es la constancia y la superación. Hugh Glass, el personaje interpretado por Leonardo Di Caprio en la pantalla, vive una odisea para resistir el duro clima de las montañas y vengar la muerte de su hijo. La película es una adaptación del libro del mismo título de Michael Punke, que va a tener que hacer uso de esas mismas habilidades si quiere llevar a buen puerto su propia misión.

En su vida 'civil', Punke es el número dos del Departamento de Comercio Exterior de Estados Unidos y su embajador ante la Organización Mundial del Comercio (OMC). Es, además, el encargado de negociar por parte de EE UU el acuerdo de comercio e inversión con la UE, el TTIP (siglas de Transatlantic Trade and Investment Partnership), un proyecto que va a exigir una fuerza de voluntad equiparable a la que Di Caprio exhibe en la película para superar las numerosas amenazas que le acechan.

El mantra oficial de las negociaciones resuena machacón: el mandato de negociar un acuerdo comercial de nueva generación para el siglo XXI antes de final de año sigue en pie, las dos potencias que acaparan casi el 50% del producto interior bruto (PIB) mundial tienen en sus manos marcar el rumbo de las alianzas comerciales del futuro y sellar definitivamente la mayor relación bilateral económica del mundo.

«Desde la perspectiva de EEUU, hay mucho logrado y se han registrado muchos avances. Todavía es posible llegar a un acuerdo este año. El objetivo y el mandato del presidente [Barack Obama] es concluir las negociaciones en 2016 y trabajamos para que eso sea una realidad», insistía el Punke negociador en un encuentro con periodistas durante una reciente visita a Madrid. «La Comisión Europea negocia sobre la base del mandato unánime que



Un manifestante en una protesta contra el TTIP en Múnich (Alemania). / MICHAEL DALDER (REUTERS)

los Estados miembros nos dieron en 2013. La Comisión está preparada para finalizar el acuerdo a finales de año», señalaba días antes el portavoz del presidente de la Comisión, Jean-Claude Juncker.

Pero lo cierto es que algunos capítulos de la negociación llevan más de un año sin registrar avances reales y es difícil creer que lo vayan tener en apenas unos pocos meses. Para los europeos

HAY CAPÍTULO EN EL TIRA Y AFLOJA QUE LLEVAN AÑOS SIN REGISTRAR AVANCES REALES

resulta prioritario el acceso a las compras públicas de EE UU, un mercado de 320.000 millones de dólares.

«El acceso es importante no solo a nivel federal, donde la penetración europea es muy baja, sino también en el ámbito municipal y regional. Llevamos más de un año esperando una respuesta», advierte el embajador francés en España, Yves Saint-Geours.

Tampoco marchan bien las conversaciones en lo que respecta a las telecomunicaciones, el transporte marítimo y la protección de inversiones, donde la Comisión Europea ha planteado la creación de un tribunal específico para dirimir las diferencias entre los Estados y las multinacionales—un modelo que se ha incorporado al acuerdo comercial con Canadá, que previsiblemente se firmará en octubre—.

Sin avances y propuestas concretas en estos ámbitos, los europeos se resisten a hacer concesiones en el capítulo agrícola, prioritario para los estadounidenses pero de especial sensibilidad en el caso europeo. Pero incluso donde las negociaciones marchan por buen camino, como en el sector farmacéutico y el automovilístico «aún queda mucho trabajo por hacer. Hay que ser claros. De momento hay capítulos a los que no se ve solución», admite el negociador europeo, Ignacio García Bercero, en una conversación telefónica.

VISIÓN OPTIMISTA

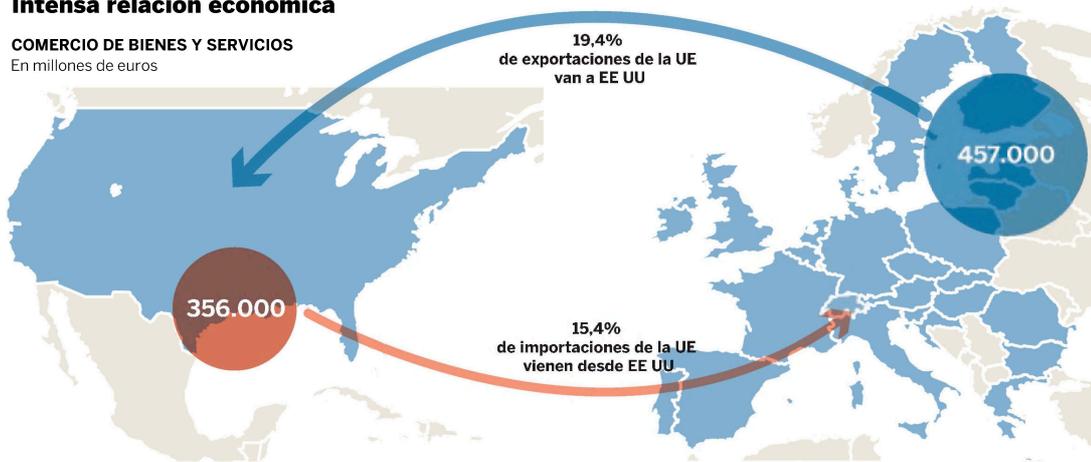
Los estadounidenses venden una visión más optimista del momento negociador. «Hay muchos avances, ya se ha pactado acabar con el 97% de los aranceles aunque nuestro objetivo es eliminar el 100%. Pero la mayoría de los acuerdos comerciales no llegan al 90%», apunta el embajador Punke. «Sin embargo, uno no pone en marcha una negociación de estas características para limitarse a eliminar los costes arancelarios. Ese no es el mandato para el TTIP», puntualiza el embajador Saint-Geours.

A las dificultades propias de un acuerdo comercial tan ambicioso como el TTIP y la larga lista de desencuentros técnicos entre las dos potencias económicas, se suman los numerosos desafíos políticos en ambas orillas del Atlántico. Barack Obama dejará la presidencia el 20 de enero de 2017 y debe lograr de aquí a entonces que el Congreso ratifique el acuerdo de asociación con el Pacífico, firmado el pasado mes

Intensa relación económica

COMERCIO DE BIENES Y SERVICIOS

En millones de euros



LA UE IMPORTA DE EE UU

En miles de millones de euros



LA UE EXPORTA A EE UU

En miles de millones de euros



APORTACIÓN AL PIB DE LAS INDUSTRIAS INTENSIVAS EN PROPIEDAD INTELECTUAL

	Empleo	% del total	Valo añadido (millones de euros)	% del total
Marca	45.508.046	20,8%	4.163.527	33,9%
Diseño	26.657.617	12,2%	1.569.565	12,8%
Patente	22.446.133	10,3%	1.704.485	13,9%
Copyright	7.049.405	3,2%	509.859	4,2%
Indicación geográfica	374.345	0,2%	16.134	0,1%
TOTAL	56.493.661	25,9%	4.735.262	38,6%
TOTAL ECONOMÍA UE	218.400.733		12.278.744	

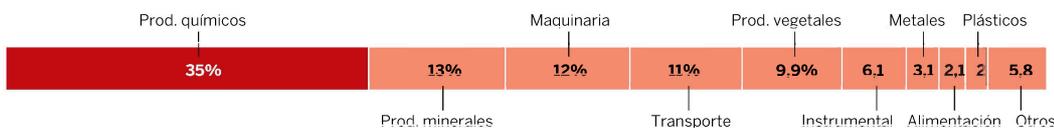
EXPORTACIONES DE INDUSTRIAS INTENSIVAS EN PROPIEDAD INTELECTUAL

En millones de euros

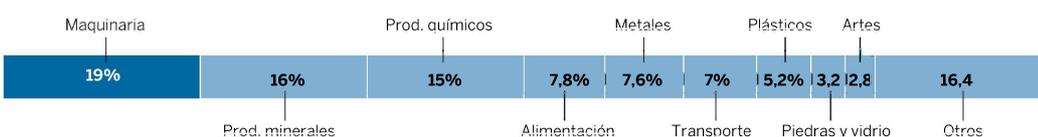
	Exportaciones	Importaciones	% de exportaciones	% de importaciones	Exportaciones netas
Marca	1.023.981	1.158.860	75,5%	75,5%	-134.879
Diseño	724.292	703.586	53,4%	46,0%	20.707
Patente	957.748	1.049.795	70,6%	68,6%	-92.047
Copyright	57.051	41.727	4,2%	2,7%	15.325
Indicación geográfica	10.577	1.836	0,8%	0,1%	8.741
TOTAL IPR*	1.226.015	1.351.890	90,4%	88,3%	-125.875
NO IPR*	130.585	178.640	9,6%	11,7%	-48.055
TOTAL UE	1.356.600	1.530.530	100,0%	100,0%	-173.930

(*) Uso de propiedad intelectual

IMPORTACIONES DESDE EE UU



EXPORTACIONES A EE UU



Fuente: elaboración propia. Oficina de Patentes Europea y Comisión Europea

LOS DOS ASPIRANTES A LA CASA BLANCA SE HAN MOSTRADO REACIOS A AVALAR EL TRATADO

FRANCIA Y AUSTRIA SE HAN OPUESTO ABIERTAMENTE A SEGUIR CON LAS CONVERSACIONES

de febrero y que ha suscitado el rechazo de los dos candidatos a sucederle. Por su parte, en Europa, la fuerte contestación social a la alianza comercial con Estados Unidos dificulta el apoyo de aquellos responsables políticos que aspiran a la reelección: las dos potencias europeas, Alemania y Francia, celebrarán elecciones el próximo año, ambas amenazadas por el auge de los populismos que han hecho del rechazo al TTIP una de sus banderas.

La decisión británica de abandonar la Unión Europea añade más incertidumbre a toda la negociación. No solo porque Reino Unido es uno de los principales defensores de los acuerdos comerciales y disfruta de una relación preferente con EE UU, sino porque aún queda por definir cuál será en el futuro la relación que Gran Bretaña mantendrá con la UE y eso puede condicionar el saldo de la negociación. Y todo ello con la premura de cerrar el acuerdo antes de que acabe 2016. Ni el *Renacido* sería capaz de tanto.

Oficialmente, los negociadores insisten en la importancia de los avances alcanzados durante las 14 rondas de negociación y los muchísimos encuentros bilaterales que han celebrado ambas delegaciones. El último, sin ir más lejos, el pasado jueves en Bruselas, que se saldó con un comunicado tan breve como lacónico. "Hemos tenido un buen encuentro en el que hemos pasado revista al sustancial progreso de las negociaciones y hemos discutido los próximos pasos para avanzar. Hemos indicado a nuestros equipos que progresen tanto como sea posible durante la próxima ronda, que tendrá lugar en la semana del 3 de octubre en Nueva York", rezaba la nota de la Comisión Europea.

Antes de viajar a Nueva York, Malmström deberá lidiar con los ministros de Comercio Exterior en Bratislava, una cita convocada para el próximo día 23 con el fin de analizar la marcha de las conversaciones y pulsar el grado de compromiso de los Estados miembros tras de la catarata de críticas de las últimas semanas. El dirigente socialdemócrata alemán y vicecanciller, Sigmar Gabriel, aseguraba a finales de agosto que "las negociaciones con EE UU han fracasado de facto

Viene de la **página anterior**

aunque nadie realmente lo admite". La canciller, Angela Merkel, sin embargo, reiteraba su apoyo al TTIP. Pocos días después de las declaraciones de Gabriel, el secretario de Estado de Comercio Exterior francés, Matthias Fekl, anunciaba la intención de París de pedir la paralización "definitiva" del acuerdo precisamente durante la reunión ministerial de Bratislava. Su posición fue respaldada de inmediato por el ministro austríaco.

La aparición de dos bandos europeos en torno al TTIP se ha materializado esta misma semana cuando los ministros y secretarios de Estado de 12 países europeos (Reino Unido, Dinamarca, España, Italia, Finlandia, Portugal, Suecia, Letonia, Lituania, Irlanda, Estonia y República Checa) han remitido una carta a la comisaria Malmström instando a Europa "a demostrar un liderazgo claro en las negociaciones de los acuerdos de libre comercio si queremos generar el crecimiento que necesitamos para superar nuestros desafíos futuros". Las negociaciones del TTIP "han mostrado avances, teniendo en cuenta el amplio ámbito y las elevadas ambiciones del acuerdo. Sin embargo, quedan asuntos pendientes y debemos concentrar nuestra atención en encontrar soluciones", agregan. Sus homólogos de Alemania, Francia y Austria no se encuentran entre los firmantes.

OPOSICIÓN FRANCESA

"Queremos un tratado pero no un acuerdo asimétrico. Y no estamos tan solos en esta postura", justifica la Embajada francesa en Madrid. Aunque será difícil que los críticos con el TTIP lleguen a tumbar las negociaciones en la reunión de Bratislava, sus cancillerías recuerdan que el acuerdo con Estados Unidos, igual que el de Canadá, deberá ser ratificado por cada uno de los Parlamentos nacionales, a diferencia de lo que sucedía con pactos anteriores. Y ahí puede llegar el veto. "Pero no hace falta llegar tan lejos", dicen fuentes diplomáticas.

La perspectiva de un fracaso en la negociación es cada día más patente pero nadie quiere blandir la espada y dar por muerto el Tratado. "Esa es la cuestión, que nadie quiere asumir la responsabilidad del fracaso en las negociaciones", aseguran fuentes diplomáticas europeas.

Estados Unidos ha empezado a jugar la baza del *Brexit* en la negociación porque lo cierto es que Reino Unido es un mercado muy importante para sus productos: Gran Bretaña representa el 25% del total de sus exportaciones hacia la Unión Europea, un porcentaje que asciende al 65% en el caso de los vinos y al 50% en los servicios financieros. "No estamos retirando nada de las negociaciones por el *Brexit*, para nosotros aún es un acuerdo muy valioso, pero en el balance entre lo que ganamos y perdemos con el TTIP, el saldo se desequilibra y habrá que tenerlo en cuenta", desliza Michael Punke.