

m: Tratados de libre comercio

Isidro ESNAOLA

A lo largo de los siglos, el comercio internacional ha sido considerado un medio para el aprovisionamiento de determinados productos y una fuente de riqueza. Los imperios, primero, y los estados, más tarde, han intentado fomentar los intercambios, estableciendo las infraestructuras y los cauces necesarios para su desarrollo. Desde la antigua Ruta de la Seda, pasando por las Compañías de las Indias hasta los actuales Tratados de Libre Comercio, los instrumentos empleados han sido variados.

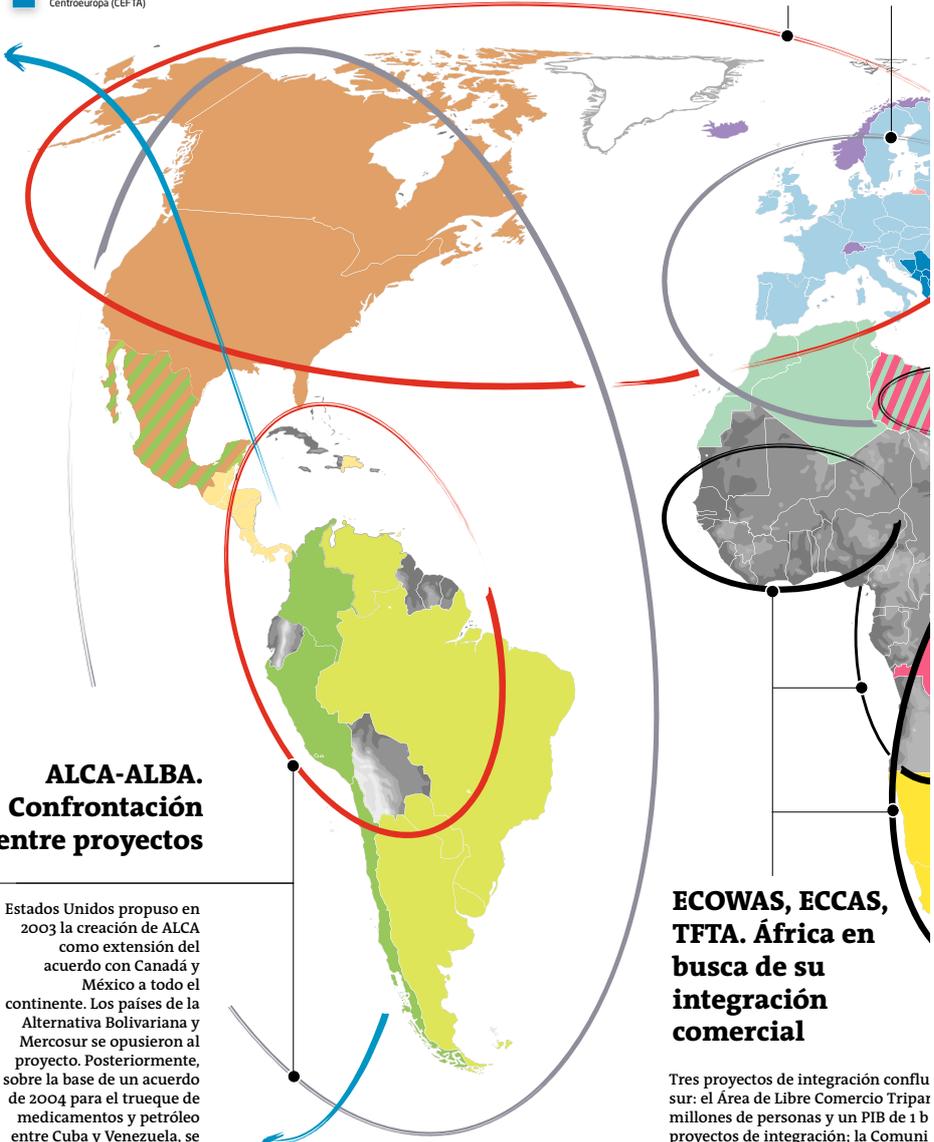
La verdadera expansión del comercio internacional se produjo tras completarse la circunvalación del mundo y fue impulsada por la emergencia de las relaciones capitalistas de producción. Como todo cambio, también éste trajo el fundamento teórico que lo justificaba y que no fue otro que la teoría de las ventajas comparativas de David Ricardo, que postulaba que los países debían especializarse en producir aquellos productos en los que eran comparativamente más eficientes, lo que redundaba en un beneficio para todos los países a través del comercio. A pesar de su aceptación, esta teoría ha sido objeto de fuertes críticas debido a la constatación de que la especialización—que se postula como positiva—beneficia solamente a algunos países mientras aumenta la dependencia de otros.

LIMITACIONES AL LIBRE COMERCIO

Para ser tan beneficioso, los actores implicados en su desarrollo han establecido siempre medidas para condicionar y limitar el libre comercio, aunque la motivación no ha sido siempre económica. Si en la antigüedad fueron las prohibiciones y los monopolios los mecanismos utilizados para condicionar el libre comercio, en los tiempos modernos las limitaciones se ejecutan fundamentalmente mediante tres instrumentos:

- los aranceles. Son impuestos que pagan los productos que se importan a un país.
- las cuotas. Son límites que permiten la importación pero solo de cierta cantidad.
- medidas o barreras no arancelarias. Son normas, leyes o reglas que buscan entorpecer o restringir el comercio entre países, como el endurecimiento de los controles, el alargamiento de los trámites, el establecimiento de inspecciones previas o trabas a la distribución del producto.

Acuerdos vigentes en la actualidad



ALCA-ALBA. Confrontación entre proyectos

Estados Unidos propuso en 2003 la creación de ALCA como extensión del acuerdo con Canadá y México a todo el continente. Los países de la Alternativa Bolivariana y Mercosur se opusieron al proyecto. Posteriormente, sobre la base de un acuerdo de 2004 para el trueque de medicamentos y petróleo entre Cuba y Venezuela, se ha ido materializando una alternativa, ALBA, a la que nuevos países se han ido adhiriendo hasta completar once socios.

ECOWAS, ECCAS, TFTA. África en busca de su integración comercial

Tres proyectos de integración confluyen: el Área de Libre Comercio Tripartita millones de personas y un PIB de 1 b proyectos de integración; la Comunidad Occidental (ECOWAS), con 340 millones la Comunidad Económica de África C comprende solamente a 44 millones tuvieron un impulso inicial en los 90, y ahora vuelven a estar en la

TTIP. El acuerdo que ha encendido las alarmas

El proyecto de crear un área transatlántica de libre comercio viene del año 1990, pero es a partir de 2013 cuando se comenzó a negociar un acuerdo concreto entre Estados Unidos y la UE, con la intención de extenderlo posteriormente a Canadá y México. Debido al secretismo que rodea la negociación, poco se sabe, aunque los temas clave son los mismos que los del TPP.

UE-Me

Este á result Barcel autón de la Vecin marc ha co signif

Países del iterráneo

ea de libre comercio es el do del Proceso de na, para crear una unión ma en el Mediterráneo, y lítica Europea de ad. El proyecto se puso en 2010 pero todavía no seguido avances ativos.

Alianza de China con Asia Central

La Organización para la Cooperación de Shanghai fue creada en 2001 para colaborar en temas políticos, económicos y militares. En el ámbito comercial, en 2003 Wen Jibao propuso establecer un área de libre comercio, cubriendo así China su flanco oeste.

TPP. Resultado de siete años de negociaciones

El 5 de octubre se dio a conocer este acuerdo que reúne a doce países de la cuenca del Pacífico –deja fuera a China– y ha costado siete años de negociaciones. Según lo que ha trascendido, el acuerdo contiene medidas para reducir barreras comerciales, principalmente aranceles, y un mecanismo para resolver disputas entre inversores y estados, optativo en el caso de medidas relacionadas con el tabaco. En 2012 estaba cerrado en lo fundamental pero cuatro temas clave en estos acuerdos han alargado las negociaciones: agricultura, propiedad intelectual, servicios e inversiones.

EL GATT Y LA OMC

El primer acuerdo de este tipo fue el Tratado Franco-Británico de Libre Comercio suscrito en 1860 entre Reino Unido y Francia. La firma de este pacto marcó la expansión de los tratados bilaterales hasta la Segunda Guerra Mundial.

Al final de la guerra se constituyó el Acuerdo General sobre Aranceles y Comercio (GATT), en 1946. No se trataba de una organización internacional, sino de un mecanismo para establecer reglas comunes. Al basarse en el consenso, las negociaciones se alargaban eternamente. El fin de la Guerra Fría posibilitó la transformación del GATT en una entidad internacional: la Organización Mundial del Comercio (OMC) se creó el 1 de enero 1995.

Además de dotarse de estructura y aumentar el número de miembros y actividades reguladas, con la OMC aparecen los temas más conflictivos: la regulación de los servicios, la agricultura, los derechos de autor y los derechos informáticos en las prácticas comerciales. De esta época son también la mayoría de tratados de libre comercio hoy vigentes.

PANORAMA ACTUAL

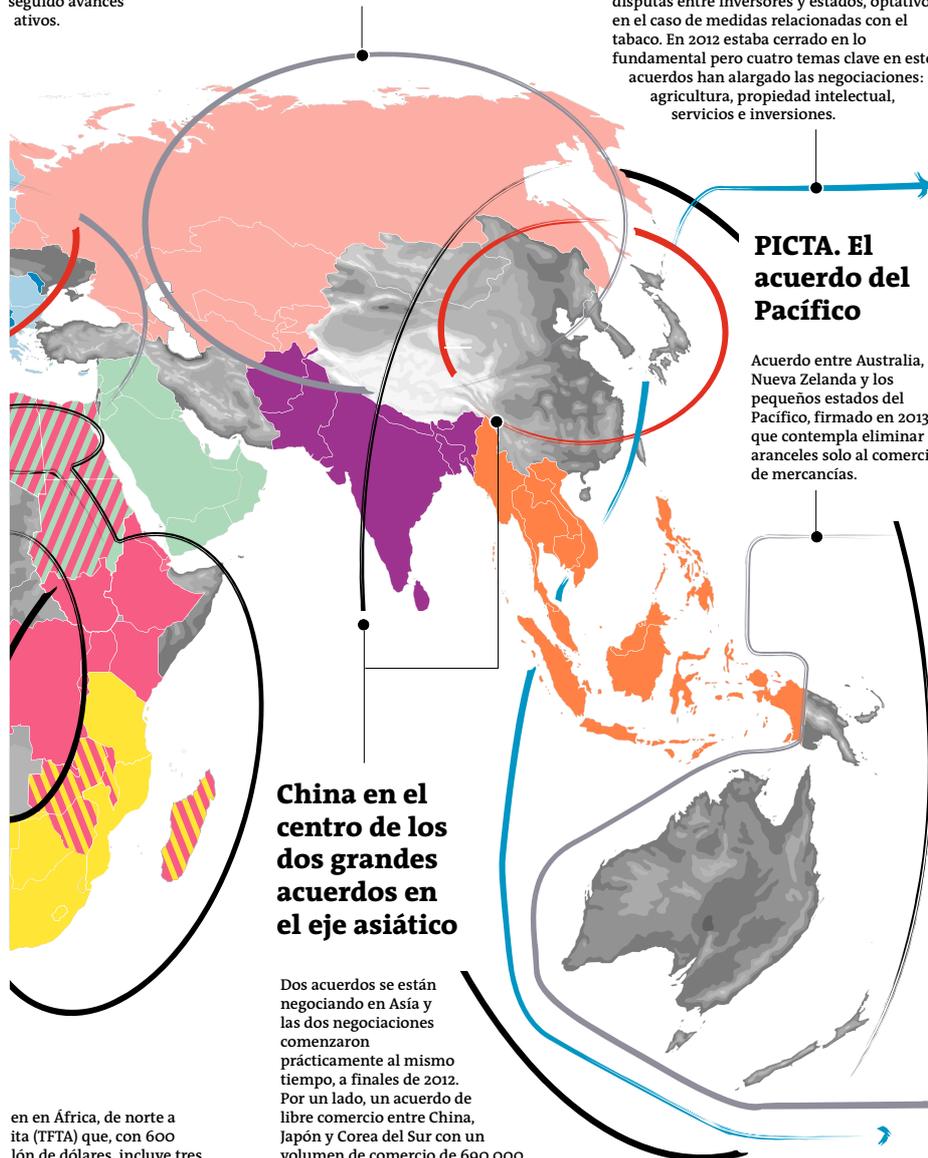
En el año 2001 la OMC pone en marcha las negociaciones para rebajar las barreras comerciales y fomentar el comercio mundial que se conoce como la ronda de Doha. En 2008 las negociaciones se rompen, básicamente por las discrepancias entre países desarrollados –liderados por Estados Unidos, la Unión Europea y Japón– y los países en vías de desarrollo –representados por India, China, Brasil y Sudáfrica–.

Los desacuerdos se centran en cuatro grandes temas: agricultura, aranceles y otras medidas no arancelarias a los productos industriales, servicios y medidas comerciales correctivas. A partir de 2008 ha habido varios intentos de relanzar las negociaciones que han resultado infructuosos y a día de hoy el futuro de la ronda de Doha continúa siendo incierto.

El conflicto de intereses entre los países desarrollados y en vías de desarrollo ha sido una constante en el ámbito del comercio mundial. Sin embargo, hasta ahora nunca los países en vías de desarrollo habían sido capaces de establecer un frente común y cuestionar el liderazgo de los países desarrollados.

En esta tesitura, y a la vista del acuerdo alcanzado por Estados Unidos con los países del Pacífico (TPP) y el que está negociando con la Unión Europea (TTIP), todo parece indicar que los países desarrollados han optado por llegar a acuerdos entre ellos primero, de manera que definan el nuevo marco en el que se desarrollará el comercio mundial, para posteriormente imponérselos al resto. Obama fue explícito al presentar el TPP para su ratificación al Congreso. Comparó el acuerdo con las normas de circulación del siglo XXI y dijo: «Si América no escribe esas normas, entonces países como China las escribirán».

Están cambiando las reglas del comercio internacional y todos los países buscan situarse en el nuevo escenario que se está abriendo por la vía de los hechos.



PICTA. El acuerdo del Pacífico

Acuerdo entre Australia, Nueva Zelanda y los pequeños estados del Pacífico, firmado en 2013, que contempla eliminar aranceles solo al comercio de mercancías.

China en el centro de los dos grandes acuerdos en el eje asiático

Dos acuerdos se están negociando en Asia y las dos negociaciones comenzaron prácticamente al mismo tiempo, a finales de 2012. Por un lado, un acuerdo de libre comercio entre China, Japón y Corea del Sur con un volumen de comercio de 690.000 millones de dólares en 2011. Por otro, los países de ASEAN negocian un amplio acuerdo con sus poderosos vecinos (India, China, Corea del Sur, Japón, Australia y Nueva Zelanda). Este segundo acuerdo comprendería a 3.000 millones de personas, el 24% del PIB del mundo y el 40% del comercio mundial. Está por ver cómo afecta la firma del TPP a estos acuerdos.

en en África, de norte a ita (TFTA) que, con 600 lón de dólares, incluye tres ad Económica de África es y 0,675 billones de PIB; y ntral (ECCAS), que e personas. Todos ellos os 70, cierto desarrollo nenda política.